

Faïcal REKIK

PROFIL DE CONSULTANT



Coordonnées personnelles :

- | | |
|--------------------------------|---------------------------------|
| 1. Nom de famille : | REKIK |
| 2. Prénom: | Faïçal |
| 3. Date et lieu de naissance : | 24 Décembre 1964 à Sfax. |
| 4. Nationalité: | Tunisienne. |
| 5. Statut civil : | Marié et père de trois enfants. |
| 6. Contact : | WhatsApp : 216 22 676 339. |

Formation et diplômes :

<i>Institutions</i>	Lycée « Hédi CHAKER », Sfax. Ecole Centrale de Paris.
<i>Diplômes</i>	Baccalauréat « Math-sciences » - Mention « Très bien ». Diplôme d'ingénieur de l'Ecole Centrale de Paris - 1989.

Connaissance des langues étrangères :

- Arabe, Français et Anglais : très bon niveau.

Organisations Professionnelles / Associations :

- * Chambre Syndicale Nationale des Conseillers à L'Export.
- * Association des Tunisiens des Grandes Ecoles – ATUGE.

Qualifications clefs :

- Expérience de 34 ans dans :
 - Le diagnostic organisationnel, industriel, commercial et financier d'entreprises.
 - Diagnostic des capacités pour le développement à l'international.
 - Les stratégies de développement (notamment à l'international) & les Plans d'Affaires.
 - Ingénierie financière (Restructuration économique et financière et plans de développement).

Compétences Complémentaires :

- Animation d'ateliers de formation en Stratégies & Plans d'Affaires (Missions avec les organismes CECA, COLOMBUS & ELITE COMMUNICATION).

Position actuelle :

- Gérant du Bureau d'études et de Conseils – STE EL FAÏÇAL'.
- Membre de la Chambre Syndicale Nationale des Conseillers à L'Export (CSNCE).

Principales Expériences professionnelles à l'Export :

Date : 2018/2022.

Client : STE AGROLIVA (Huile d'Olive).

*Stratégies & Plans d'affaires à l'export.

*Elaboration du dossier TASDIR+.

Date : 2021/2022.

Client : Programme PEMA II.

Courte description :

*Expert 'Commerce International' avec l'équipe 'CECA' dans le cadre de la promotion des activités d'exportation à destination de l'Afrique Subsaharienne.

Date : 2016/2024.

Pays : Tunisie/Maroc/Côte d'Ivoire.

Client : Accompagnement du 'Groupe MAS' (Menuiserie Aluminium du Sud).

Courte description:

- Accompagnement à l'Internationalisation du Groupe au Maroc et en Côte d'Ivoire (Divers études & Ingénierie financière).
- Accompagnement à l'Introduction au capital de MAS d'un fonds d'investissement étranger via AFRICINVEST ; accompagnement à la création de MAS INTERNATIONAL en COTE D'IVOIRE.
- Élaboration des dossiers TASDIR+.

Date : 2023/2024.

Client : Banque Européenne Pour la Reconstruction et le Développement - BERD.

*Développement des capacités à l'export d'entreprises sélectionnées par la BERD et œuvrant dans le secteur des services.

*Stratégies de développement à l'international.

*Développement de Contacts ciblés et Accompagnement (Côte d'Ivoire, Togo).