



Ahmed LOUATI

Conseiller en Export & en Franchise

Profil

Conseiller en export agréé par le ministère de commerce
Conseiller en franchise
Formateur agréé par le CNFCPP
Ancien Enseignant contractuel avec l'Université de Sfax
Ancien cadre supérieur d'entreprise
Gérant de la Société l'Assistant de Consulting & d'Accompagnement - SACA

Formation & Expérience

Titulaire du Mastère spécialisé en Commerce international, soutenu par une expérience professionnelle de plus de 20 ans dans le domaine de l'export et le développement de la franchise.
Actif dans la vie universitaire depuis 2011.
Conseiller et formateur depuis 2017.

Prestations

Nous offrons deux champs d'intervention :

- 1-Projet d'internationalisation des entreprises
- 2-Projet de développement du réseau de franchise national et international

I- **Projet d'internationalisation :**

Cibles : - Les entreprises qui souhaitent exporter
- Les entreprises qui exportent déjà mais avec des difficultés et faible performance

Notre programme :

- 1- Etude stratégique pour identifier les objectifs et les spécifier

SACA

B.P. n° 15 Bureau postal
kaied Imhammed
3039- Sfax

(+216) 98 230 197

saca@topnet.tn
ah.louati@gmail.com

- 2- Diagnostic export pour tester les capacités de l'entreprise à répondre aux exigences de l'internationalisation en fonction de plusieurs paramètres.
- 3- Mettre en place d'une feuille de route pour planifier les axes d'intervention et la contourner par un timing de réalisation.
- 4- Animation de cycle de formation en commerce international en proposant des modules taillés aux besoins de l'entreprise.
- 5- Création d'une cellule export ou restructuration du service existant.
- 6- Mise en place de plans d'action marketing et commercial pour renforcer la proactivité de l'entreprise et booster ses ventes à l'international.
- 7- Accompagnement pour la bonne mise en œuvre de nos recommandations.

II- **Projet du développement du réseau en mode de franchise national et international**

Cibles : les Entreprises qui souhaitent développer leurs réseaux commerciaux en mode de franchise.

Notre Programme :

- 1- Etude d'éligibilité : test de franchisabilité du concept
- 2- Diagnostic structurel
- 3- Etude pour la validation du choix stratégique
- 4- Mise en place de la fonction franchise
- 5- Création de la structure documentaire obligatoire et optionnelle nécessaire pour le franchiseur
- 6- Démarrage de la fonction franchise : création du réseau, Développement et accompagnement

Références :

