



**Kouki Jaleddine**

***Après une licence belge en sciences économiques appliquées en finance et un DESS tunisien en commerce international, il s'est spécialisé dans le développement des exportations couronné par une certification avec les honneurs auprès du (CCI/ITC) – Genève – juin 2016.***

***Consultant-formateur en management, depuis plus de 25 ans essentiellement dans le conseil en exportation, en compétitivité internationale et en management de l'innovation et récemment en E-commerce et en coaching des nouveaux porteurs de projets d'investissement, avec une grande capacité de créativité.***

***Offrant une grande expertise en stratégie commerciale et marketing, en développement des chaînes de valeur dans différents secteurs industriels, agricole et commercial.***

***A son actif le lancement de nouveaux produits au niveau national et international : des interrupteurs électriques modulaires auprès de SOMEF, collection de « Sara Anderson » en porcelaine fine pour le compte de Tunisie Porcelaine.***

***Il a pu implanter commercialement 3 entreprises tunisiennes au Maroc.***

***Il a assisté une entreprise pour sa cotation en bourse.***

***Il a lancé en Tunisie le salon de la porcelaine.***

***Il a lancé en Tunisie le port payé par le destinataire et la PLV auprès des GMS comme opérations de promotion auprès de STAMINOX.***

***Il a participé au lancement de l'AOC des figues de Djebba avec certification Bio et son exportation sur Dubaï.***

***Il a initié l'exportation des dattes au Maroc et des fruits et légumes en Europe, au Canada.***

***Il a initié l'exportation des produits tunisiens en Côte d'Ivoire***

***Il a accompagné des dizaines d'entreprises dans l'élaboration du business plan et leur participation à des salons professionnels à l'étranger.***